

ARGUMENTATIONSTRAINING

ZIELGERICHTET UND EFFEKTIV FÜHREN

ZIELGRUPPE

Führungskräfte, Nachwuchsführungskräfte und sonstige Interessenten in sozialen und kirchlichen Organisationen, die sich in ihrer Funktion häufig in Gesprächs- und Verhandlungssituationen behaupten müssen und sich mit den Grundlagen überzeugender Argumentation vertraut machen wollen.

NUTZEN

In Verhandlungen, Besprechungen und Diskussionen beweisen Sie Konfliktfähigkeit und Überzeugungsstärke auf Basis Ihrer persönlichen Grundhaltung. Mit Ihren individuell optimierten Argumentationsstilen argumentieren Sie erfolgreich und zielgerichtet. Fundiert und sicher vertreten Sie Ihren Standpunkt, wobei Sie sowohl individuelle als auch gemeinschaftliche Interessen integrieren. Sie beherrschen die richtige „Schlag- und Fragfertigkeit“ in jeder Situation.

17. – 18. SEPTEMBER 2012

Seminar

ARGUMENTATIONSTRAINING

Referent: Pater Prof. Dr. Thomas Griebach O.P.,
Dominikanerkloster Berlin

GEBÜHR

599,00 Euro pro Teilnehmer/-in

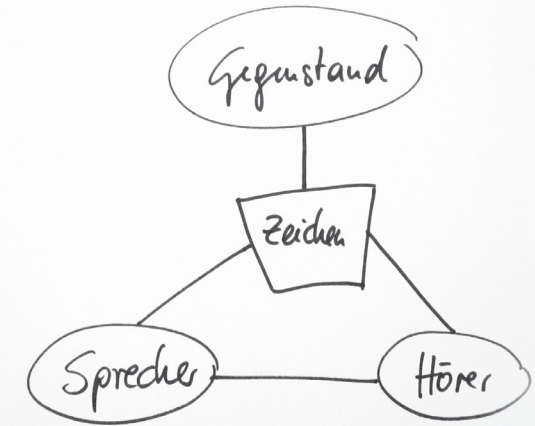
ANMELDUNG

bis zum 10.09.2012 bei Frau Mareike Gerundt
per Telefon 0251/98 29 49-0,
per Fax 0251/98 29 49-29 oder
als E-Mail: info@ikms.eu

ORT

PTH Münster
Hohenzollernring 60
48145 Münster

Institut für Kirche, Management und Spiritualität
Berliner Platz 24-28 // 48143 Münster // Tel.: 0251/98 29 49-0
Fax: 0251/98 29 49-29 // info@ikms.eu // www.ikms.eu



ARGUMENTATIONS- TRAINING

Zielgerichtet und effektiv führen

SEMINAR
17.-18.09.2012

||

Referent:
Pater Prof. Dr. Thomas Griebach O.P.,
Dominikaner Berlin



INSTITUT FÜR KIRCHE
MANAGEMENT UND SPIRITUALITÄT

IKMS – Institut für Kirche, Management und Spiritualität

Das IKMS ist ein Institut der Philosophisch-Theologischen Hochschule in Münster. Der inhaltliche Schwerpunkt des IKMS liegt in der Verbindung von christlicher Spiritualität mit modernem Management. Ziel ist es, eine persönliche Haltung auf Basis christlicher Werte im gelebten, beruflichen Alltag anzuwenden.

Veränderte Rahmenbedingungen haben auch in kirchlichen und sozialen Einrichtungen dazu geführt, dass Führung vor allem durch eine effektive und zielgerichtete Gesprächsführung geprägt ist. Überzeugungsarbeit ist dabei ein fixer Bestandteil des beruflichen Alltags. Die gelungene Auswahl von Argumenten, eine klare Aneinanderreihung und Gewichtung der Aussagen stärkt Sie in Ihrem Auftreten: Sie werden von Ihrer Umgebung kompetenter und professioneller wahrgenommen.

In diesem Seminar lernen Sie, sich auf Argumentationssituationen vorzubereiten. Sie suchen, finden und strukturieren Argumente, um Ihre spontane Reaktionsfähigkeit für unvorhergesehene Wendungen in Gesprächen zu stärken. Zur Unterstützung Ihrer verbalen Argumentation werden Ihr Auftreten und der Einsatz Ihrer Körpersprache in die Übungen miteinbezogen. So lernen Sie bewusst, Ihre persönliche Wirkung zu unterstreichen und die Wirkung Ihrer Argumente zu steigern. Durch den stetigen Bezug zu Ihrer persönlichen Grundhaltung entwickeln Sie Ihre neuen Kompetenzen in Einklang mit Ihren bereits vorhandenen Stärken.

THEMEN

- Grundlagen und Techniken überzeugender Argumentation kennen lernen
- Persönlichen Argumentationsstil identifizieren und stärken
- Gesprächspartner in typischen beruflichen Situationen strukturiert und bewusst überzeugen
- Konfliktsituationen fundiert lösen
- Den eigenen Standpunkt souverän vertreten
- Mitarbeiter zielsicher und authentisch überzeugen und führen

ARGUMENTATIONSTRAINING
17.- 18. September 2012 || 9.00 – 17.30 Uhr

*Wir bitten um Ihre Anmeldung
bis zum 10.09.2012
per Telefon 0251 / 98 29 49-0,
per Fax 0251 / 98 29 49-29 oder
als E-Mail: info@ikms.eu*

Name / Vorname

Position / Institution

Straße / Hausnummer

PLZ / Ort

E-Mail

Telefonnummer

Ort/Datum, Unterschrift